

IP-BEWERTUNG ANWENDERWORKSHOP

Zielgruppe: Gründungsteams, Spin-Offs

Zielsetzung: Anwendung des **Transfer-Taschenmessers** in **Case Studies** echter Risikokapital finanzierter **Spin-offs** inkl. praktischer **Bewertungs- und Verhandlungsübungen** auf Basis der **Harvard-Methode & IP-ScoreCard**

PROGRAMM

22.06.2026, Frankfurt

Ab 12:00 Uhr **Ankommen**

12:15 Uhr **Begrüßung**
Barbara Diehl, Chief Partnership Officer, Bundesagentur für Sprunginnovationen (SPRIND)
Marius Kürzel, Referent für Innovation & Transfer, Stifterverband

12:30 Uhr **Kurze Vorstellungsrunde & Zielsetzung des Workshops**
Christoph Seidenstücker, Mitgründer Refined Laser Systems & Pixel Photonics (CFO)

13:00 Uhr **Präsentation zur IP-ScoreCard und IP-Verhandlung mit der Harvard-Methode**

14:00 Uhr **Einstieg Case Study "Industrial Tech" und Verhandlungsübung zur IP-ScoreCard**

- Vorstellung der IP, der Technologie, der Zielmärkte etc.
- Bildung von min. 2 Gruppen (Transferstelle verhandelt mit Spin-off)
- Vorbereitung des Verhandlung in Anlehnung an das Transfer-Taschenmesser

15:00 Uhr **Kaffeepause & Erfahrungsaustausch**

15:30 Uhr **Fortsetzung Case Study "Industrial Tech" und Verhandlungsübung zur IP-ScoreCard**

- Bearbeitung der IP-ScoreCard und Verhandlung der qualitativen Einflussfaktoren
- Praktische Anwendung der Grundsätze der Harvard-Methode
- Abschluss des Verhandlungsrunden & Ermittlung des „IP-Score“
- Ggf. Recherche von Referenzpreisen und Entwurf eines Term-Sheets (optional)

17:30 Uhr **Abschlussdiskussion – Erkenntnisse für die Praxis & Feedback**
Moderation durch **Barbara Diehl**, SPRIND

18:00 Uhr **Abschluss des Termins**

23.06.2026, Frankfurt

Ab 09:15 Uhr **Ankommen**

09:30 Uhr **Überblick über die wichtigsten Ergebnisse des letzten Workshoptages**
Christoph Seidenstücker, Mitgründer Refined Laser Systems & Pixel Photonics (CFO)

10:00 Uhr **Case Study “Industrial Tech”, IP-ScoreCard & Ermittlung von Marktpreisen**

- Identifizierung relevanter Lizenzdatenbanken und Referenzmarktpreise
- Alternative Methoden zur Berechnung marktüblicher Lizenzen
- Zusammenführung von IP-Score und marktüblichen Lizenzsätzen

12:00 Uhr **Business Lunch & Erfahrungsaustausch**

12:30 Uhr **Vertragsentwurf und Abschluss Case Study “Industrial Tech”**

- Entwurf eines Term Sheets für einen exklusiven Lizenzvertrag
- Vorstellung verschiedener Vertragsvarianten und typischer Klauseln
- Kombination von exklusiver Lizenz und virtueller Beteiligung
- Optionen zur Entschärfung von Konflikten bei der Vertragserstellung

14:30 Uhr **Abschlussdiskussion – Erkenntnisse für die Praxis & Feedback**
Moderation durch **Barbara Diehl**, SPRIND und **Christoph Seidenstücker**

15:00 Uhr **Abschluss des Termins**